

Représentant(e) des ventes – Irrigation de golf

À propos de nous

Joignez-vous à la famille Turf Care et découvrez une culture de travail stimulante au sein d'une organisation primée, où vous pouvez apprendre et évoluer afin d'atteindre votre plein potentiel.

La réussite et les fondations de Turf Care reposent sur des relations solides ainsi que sur le talent, les connaissances et la qualité de notre équipe. Nous nous engageons à soutenir la croissance de nos employés et à favoriser une culture qui offre des occasions stimulantes, enrichissantes et motivantes.

Depuis 50 ans, Turf Care Products Canada, une entreprise privée, est un chef de file dans la distribution d'équipements de premier ordre, de produits d'irrigation et de services destinés aux terrains de golf, aux municipalités et aux paysagistes. Turf Care est fière d'avoir été nommée parmi les Sociétés les mieux gérées au Canada pendant quatre années consécutives, obtenant la reconnaissance de la norme Or. Pour en savoir plus, visitez le www.turfcare.ca.

À propos de l'opportunité

Joignez-vous à notre équipe dynamique et en pleine croissance chez Turf Care, un fournisseur de premier plan de solutions d'entretien pour terrains de golf. Nous nous spécialisons dans l'optimisation de l'entretien des terrains de golf grâce à des systèmes d'irrigation innovants. En tant qu'acteur clé de l'industrie, nous nous engageons à offrir l'excellence et un service de qualité supérieure à nos clients.

Nous sommes actuellement à la recherche d'un(e) technicien(ne) en service d'irrigation de golf qualifié(e) et dévoué(e), basé(e) à notre succursale de Vaudreuil-Dorion située au 2499, rang Saint-Antoine, juste au sud de l'autoroute 20, pour se joindre à notre équipe. La personne retenue sera responsable de l'installation, de l'entretien et de la réparation des systèmes d'irrigation sur les terrains de golf. Ce poste offre l'occasion de travailler à l'extérieur dans un environnement dynamique, en collaboration avec une équipe de professionnels passionnés par la beauté et la fonctionnalité des terrains de golf.

Avantages

- Salaire concurrentiel avec potentiel de commissions illimité, selon l'expérience et la performance.
- Régime complet d'avantages sociaux, incluant l'assurance collective, la contribution équivalente au REER et des congés payés.
- Formation continue et possibilités de perfectionnement professionnel pour développer vos compétences et faire progresser votre carrière.
- Environnement de travail collaboratif et valorisant, où vos contributions sont reconnues.

Responsabilités :

- Élaborer et mettre en œuvre un plan de vente stratégique afin de générer des pistes, prospection de nouveaux clients et conclure des ventes dans l'industrie du golf.
- Établir et maintenir des relations solides avec les surintendants de terrains de golf, les gestionnaires d'installations et autres décideurs clés.
- Effectuer des visites et des évaluations sur site afin de comprendre les besoins d'irrigation des clients potentiels et recommander des solutions adaptées.

- Préparer et présenter des propositions et des présentations de vente convaincantes démontrant la valeur de nos produits et services.
- Collaborer avec nos équipes de conception et de service afin de développer des solutions d'irrigation innovantes répondant aux exigences propres à chaque terrain de golf.
- Offrir un soutien continu aux clients tout au long du processus de vente, du premier contact jusqu'au service et au soutien après l'installation.

Qualifications :

- Excellente connaissance des systèmes et des technologies d'irrigation, avec la capacité de communiquer efficacement des informations techniques à un public non technique.
- Excellentes aptitudes en communication et en relations interpersonnelles, avec la capacité d'établir un lien de confiance avec les clients.
- Personne autonome et axée sur les résultats, motivée à dépasser les objectifs de vente et à atteindre ses objectifs personnels et professionnels.
- Capacité à travailler de façon autonome et en équipe dans un environnement dynamique et en évolution rapide.
- Permis de conduire valide et disponibilité à se déplacer au besoin pour rencontrer les clients et les prospects.

Comment postuler :

Si vous êtes une personne motivée, passionnée par l'entretien des terrains de golf et les systèmes d'irrigation, nous souhaitons vous rencontrer ! Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae et une lettre de présentation décrivant votre expérience et vos qualifications pertinentes à HR@turfcare.ca. Nous avons hâte de vous accueillir au sein de l'équipe Turf Care.



Golf Irrigation Sales Representative

About Us

Join the Turf Care family and discover an engaging work culture, with an award-winning organization where you can learn and grow to your full potential.

Turf Care's foundation and success has been built on strong relationships and the talent, knowledge, and quality of our team. We are committed to the support and growth of our employees and fostering a culture that offers challenging, stimulating and rewarding opportunities.

For 50 years, Turf Care Products Canada, a privately owned company, has been a leading distributor of best-in-class equipment, irrigation products, and service to golf courses, municipalities, and landscapers. Turf Care is proud to have been named one of **Canada's Best Managed Companies for four consecutive years, achieving Gold Standard recognition**. Learn more about us at www.turfcare.ca.

About the Opportunity

Join our expanding and dynamic team at Turf Care, a leading provider of golf course maintenance solutions. We specialize in ensuring that golf courses have the ability to maintain their properties to the highest level through innovative irrigation systems. As a key player in the industry, we are committed to excellence and delivering top-notch service to our clients.

We are currently seeking a skilled and dedicated Golf Irrigation Service Technician, based out of our Vaudreuil-Dorion location located at 2499 Rang Saint Antoine, just south of Hwy 20, to join our team. The ideal candidate will be responsible for the installation, maintenance, and repair of irrigation systems on golf courses. This role offers the opportunity to work outdoors in a fast-paced environment, collaborating with a team of professionals who share a passion for maintaining the beauty and functionality of golf courses.

Benefits

- Competitive salary with uncapped commission potential, commensurate with experience and performance.
- Comprehensive benefits package, including health insurance, RSP matching, and paid time off.
- Ongoing training and professional development opportunities to enhance your skills and advance your career.
- A supportive and collaborative work environment where your contributions are valued and recognized.

Responsibilities include:

- Develop and execute a strategic sales plan to generate leads, prospect new clients, and close sales within the golf industry.
- Build and maintain strong relationships with golf course superintendents, facilities managers, and other key decision-makers.
- Conduct on-site visits and assessments to understand the irrigation needs of prospective clients and recommend tailored solutions.
- Prepare and deliver persuasive sales presentations and proposals that demonstrate the value of our products and services.
- Collaborate with our design and service teams to develop innovative irrigation solutions that meet the unique requirements of each golf course.



- Provide ongoing support and assistance to clients throughout the sales process, from initial contact to post-installation service and support.

Qualifications:

- Strong knowledge of irrigation systems and technology, with the ability to effectively communicate technical information to non-technical audiences.
- Excellent communication and interpersonal skills, with the ability to build rapport and establish trust with clients.
- Self-motivated and results-oriented, with a drive to exceed sales targets and achieve personal and professional goals.
- Ability to work independently and as part of a team in a fast-paced, dynamic environment.
- Valid driver's license and willingness to travel as needed to meet with clients and prospects.

How to Apply: If you are a motivated individual with a passion for golf course maintenance and irrigation systems, we want to hear from you! Please submit your resume and cover letter outlining your relevant experience and qualifications to HR@turfcare.ca. We look forward to welcoming you to our team at Turf Care.